

Nº ACTIV. FORM.	DENOMINACIÓN	TIPOLOGÍA	HORAS TOTALES	MODALIDAD
6	BUENAS PRÁCTICAS SOBRE CÓMO CONSEGUIR UNA EFICIENTE NEGOCIACIÓN COLECTIVA	4.Paneles, foros, talleres	16	Presencial

BUENAS PRÁCTICAS SOBRE CÓMO CONSEGUIR UNA EFICIENTE NEGOCIACIÓN COLECTIVA

- **MODALIDAD:** Presencial
- **HORAS:** 16 Horas prácticas
- **CONTENIDOS**

1. ESTRUCTURA DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA EN EL SECTOR DE LA DEPENDENCIA

- 1.1. La plataforma negociadora
- 1.2. Legitimación para negociar
- 1.3. El proceso de negociación

2. SOBRE LOS PUESTOS, RELACIONES Y FUNCIONES EN EL SECTOR DE LA DEPENDENCIA

- 2.1. Sistemas de clasificación del personal
- 2.2. Régimen de salarios y promoción en la empresa
- 2.3. Planificación de jornada laboral y Planillas

3. TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN (I)

- 3.1. Tipos de negociadores y roles que desempeñan
- 3.2. Estilos de negociación: blandos, duros, por principio y otros
- 3.3. Tácticas de negociación

4. TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN (II)

- 4.1. Entorno negociador
- 4.2. La preparación y el proceso de la negociación
- 4.3. Ejecución y cierre